



## ВАКАНСИЯ: МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

### ЗАДАЧИ:

- Прямые продажи новых версий и дополнительных модулей программного продукта по телефону (без холодных звонков и поиска клиентов).
- Продажи онлайн-сервисов по базе клиентов, уже использующих программные продукты компании (база предоставляется, клиенты: юридические лица-медицинские учреждения).
- Выявление потребностей клиента и консультации по продуктам.
- Подготовка коммерческих предложений.

### ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В НАШУ КОМАНДУ, ЕСЛИ ВЫ:

- Активны, ответственны, нацелены на результат, готовы расти и развиваться.
- Интересуетесь изменениями в сфере ИТ - технологий и бизнеса, хотите стать экспертом в продажах ИТ-решений.
- Хотите зарабатывать хорошие деньги и самостоятельно влиять на уровень своего дохода.

### ТРЕБОВАНИЯ:

- Четкая и грамотная речь.
- Коммуникабельность.
- Позитивный настрой на работу.
- Умение найти подход к клиенту.
- Уверенное пользование ПК.
- Опыт работы в сфере продаж от 1 года.

### МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- Корпоративное обучение и реальные возможности для роста и развития.
- Оформление по ТК РФ., ДМС.
- Оклад + премия по результатам работы. Совокупный доход от 90 000 руб. и выше.
- Современный офис в шаговой доступности от м. Бауманская.
- Приятная и комфортная атмосфера, дружный коллектив. Корпоративные мероприятия.

Компания вкладывается в профессиональный рост и обучение сотрудников и, если у вас не так много опыта, но вы чувствуете, что можете достичь успеха - присылайте резюме!